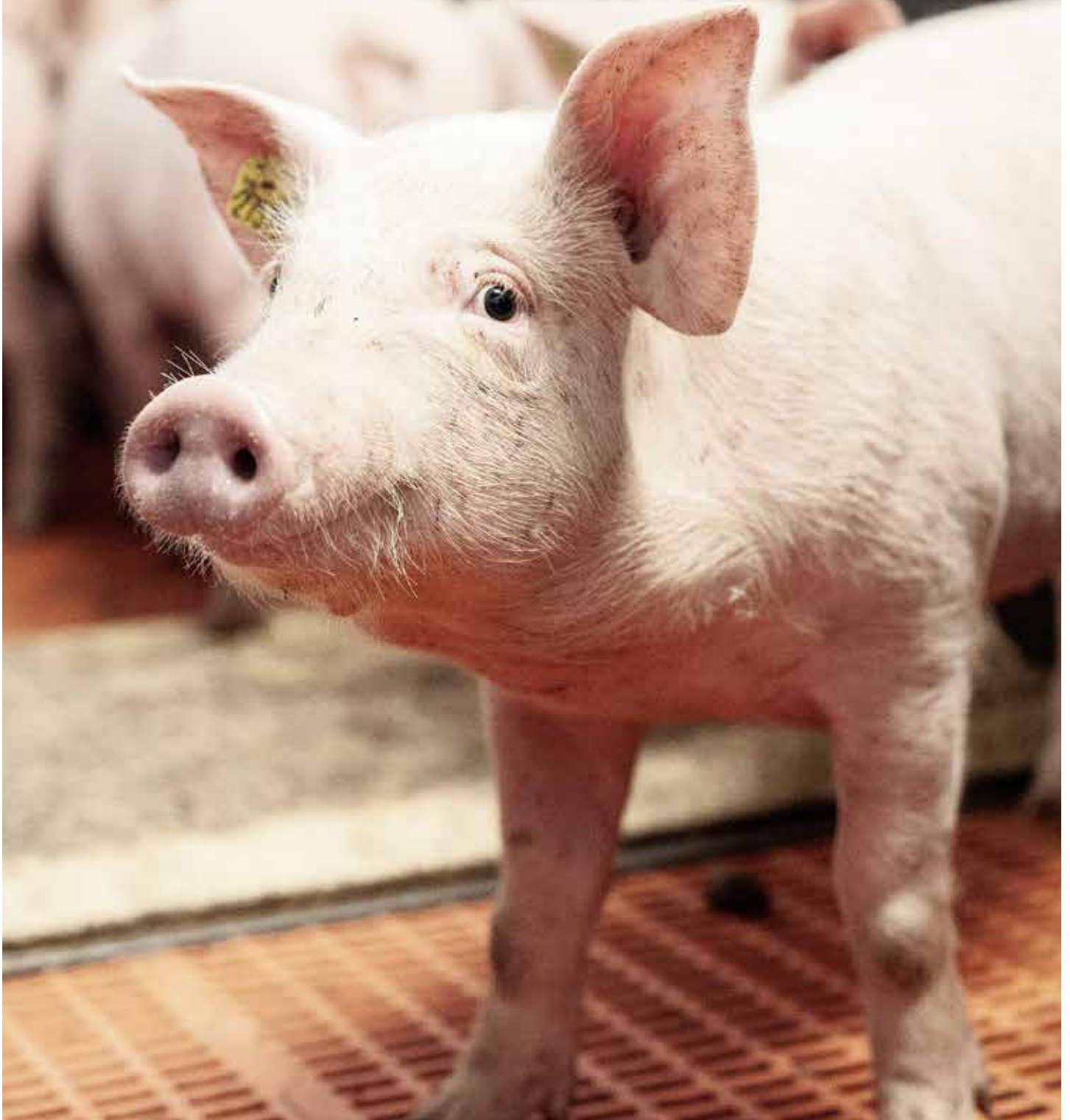


# WAGEX

09/2020 - NL

## THE LIVESTOCK TRADERS



INTERVIEW **LEO** P4 ONTWIKKELINGEN IN DE AGRARISCHE SECTOR P8  
INTERVIEW **NICOLE** P12 INTERVIEW **DMITRY** P14 LOGISTIEK VEEL DISCUSSIE  
EN UITDAGINGEN P16 KORT NIEUWS P18 RECEPT **SMOKEY PORK RIBS** P20

# 02



# Inhoudsopgave



04

**Interview: Leo**  
Van altijd bezig naar  
zeeën van tijd



06

**Interview:  
Procipar**  
VAEX en Javier,  
al 20 jaar samen



08

**Ontwikkelingen  
in de agrarische  
sector**  
varkens & fokvee



10

**Online in de  
veehandel**



12

**Interview: Nicole**  
Samen op de truck  
naar Spanje



14

**Interview: Dmitry**  
Geen zeeman, maar  
koeienhandelaar



16

**Logistiek**  
Veel discussie en veel  
uitdagingen



18

**Kort nieuws**  
Geitenseminars,  
VAEX The Meat  
Traders & Werken  
aan het team



***“We zullen met de pieken en dalen van de markt mee moeten bewegen.”***

**Na de positieve reacties op de eerste editie van het VAEX magazine hebben we besloten om dit jaar een tweede magazine uit te brengen. Als handelspartij willen wij jullie op de hoogte houden van de ontwikkelingen in de agrarische sector en binnen VAEX. Vandaar dat in dit magazine niet alleen ontwikkelingen in de markt aan bod komen, maar onder andere ook diverse interviews.**

In de eerste helft van dit jaar is er veel te doen in de wereld. COVID-19 brengt veel onrust, ook in de agrarische sector. De varkensmarkt was de eerste vier maanden stabiel en uiterst positief. Pas vanaf mei bracht COVID-19 rumoer in de markt. Er komt een sterke druk op de markt. De prijzen die begin dit jaar nog het hoogste niveau hadden, dalen drastisch. Verschillende slachterijen worden tijdelijk voor een gedeelte of volledig gesloten. Per dag is de markt anders.

We zullen met de pieken en dalen van de markt mee moeten bewegen. Deze onrust in de markt biedt voor ons als VAEX ook weer goede nieuwe uitdagingen.

We proberen verder te kijken dan de reguliere dingen, dat is hard nodig in de markt. Het lukt ons dan ook om binnen de huidige situatie regelmatig voor nieuwe (tijdelijke) handelslijnen en oplossingen te zorgen in alle hoeken van Europa. Overigens geldt de druk niet in de fokrundermarkt. Door COVID-19 zijn projecten vooruit geschoven en is het ten tijde van dit schrijven rustig.

COVID-19 is niet de enige uitdaging voor ons dit jaar. Zo zijn er momenteel veel logistieke discussies binnen de maatschappij en politiek gaande. Die maken het steeds lastiger om transport vlekkeloos te laten verlopen. Samen met de klanten, leveranciers, het team van VAEX en andere betrokken partijen gaan we met zijn alle deze uitdagingen aan.

*Dirk Govers, ceo*



# VAN ALTIJD BEZIG NAAR ZEEËN VAN TIJD

*Het is alweer bijna twee jaar geleden dat Leo Govers (70), die een van de oprichters is van VAEX, met pensioen ging. Dat was op 3 november 2018. Gelukkig zien we hem nog steeds vaak op het bedrijf rondlopen. Op een van die momenten legden we hem een paar vragen voor.*

## **Hoe ben je de handel ingerold?**

“Mijn vader Piet was al varkenshandelaar. Toen hij op 50-jarige leeftijd overleed, heeft mijn zus de handel op zich genomen. Dat was in 1961. Mijn broer Toon en ik waren nog te jong om mee in te stappen, maar zodra we de kans kregen, deden we dat. Ik was 19. Met zijn drieën hebben we de handel in Nederland uitgebreid. Annie koos op een gegeven moment voor een andere richting. Wij hadden de smaak te pakken en stortten ons vanaf 1974 op de export. Dat deden we onder de naam Gebroeders Govers BV. Onze eerste klant in het buitenland was Jurgen Nisch in Duitsland. Al snel volgden Frankrijk en andere Europese

landen. We reden met groengele vrachtwagens.

Die kenden ze op een gegeven moment in heel Europa.”

## **Hoe ontwikkelde het bedrijf zich vervolgens?**

“We durfden risico’s te nemen. Dat onderscheidde ons denk ik. We probeerden telkens onze grenzen te verleggen. We deden ook alles zelf, van de handel tot de boekhouding. Alles ging met de Telex of de fax. Mobiele telefoons bestonden nog niet. Het was hard werken. Weken van 100 uur waren geen uitzondering en ook onze echtgenotes José en Hanneke sprongen bij waar nodig. Ook dat is een kracht geweest: dat we altijd een echt familiebedrijf

zijn geweest. We hadden elkaar nodig. Toen Toon in 1998 overleed, is zijn zoon Pim mee ingestapt. We heetten toen al VAEX.. Als hij er niet was geweest, weet ik niet of ik het vol had gehouden. En datzelfde geldt voor Dirk, die in 2002 instapte. Het botste soms. Dat krijg je als je verschillende generaties bij elkaar zet. Maar ik ben ze allebei ontzettend dankbaar voor de verantwoordelijkheid die ze hebben genomen.”

## **In 2018 ging je met pensioen. Hoe bevalt dat?**

“Ik heb mijn leven lang mijn ziel en zaligheid aan het bedrijf gegeven. Het bedrijf stond voorop. Altijd. Nee, dat is niet perse goed. Maar dat zat in de aard van het beestje. En dan ineens heb je zeeën van tijd over. Dat is wennen, om het maar eens zachtjes uit te drukken. Gelukkig mag ik nog steeds hand- en spandiensten blijven doen voor het bedrijf. En af en toe rijd ik nog eens mee naar het buitenland. Daar kan ik nog steeds ontzettend van genieten. Daarnaast ben

ik toch maar eens wat hobby’s op gaan pikken. Ik ben gaan wandelen, fietsen en golfen en breng tijd door met de kleinkinderen. Ook zijn we een nieuw huis gaan bouwen. Stil zitten kan ik niet. Ik moet iets om handen hebben.”

## **Met welke gevoelens kijk je nu naar het bedrijf?**

“Ontzettend trots. Vanaf 2005 zetten Dirk en Pim al de grote lijnen uit. Op een gegeven moment was het gewoon tijd voor mij om met pensioen te gaan. Dat was best lastig voor me, omdat ik werken altijd als hobby heb gezien. Maar Pim en Dirk vonden dat ik ook maar eens op een andere manier van het leven moest gaan genieten. Het is mooi om te zien hoe Pim en Dirk aan het bedrijf hebben gewerkt en het naar de tijd van nu hebben gebracht. Ik vind echt dat er een topteam staat, zowel in het vee als in de trucks. Dat heeft me absoluut geholpen om meer afstand te nemen van het bedrijf ...”

## **LEUK WEETJE:**

Leo zakte op de HBS voor talen. Intussen spreekt hij er 6: Nederlands, Frans, Duits, Engels, Spaans en Italiaans.

## **VIER KORTE VRAGEN AAN LEO:**

**Wat is je favoriete stukje vlees?**

Varkenshaasje.

**Wat is je lievelingsmuziek?**

Nederlandstalig.

**Waar ben je het meest trots op?**

De kleinkinderen. Zij zijn een geschenk. Vroeger had ik weinig tijd voor de kinderen. De tijden waren sowieso anders. Nu geniet ik er echt van om tijd met hen door te brengen.

**Waar heb je een hekel aan?**

Aan te veel betalen en aan niks doen.



# VAEX EN JAVIER, AL TWINTIG JAAR SAMEN

*Javier de Pablo Arribas (56) is mede-eigenaar van Porcipar en Hermanos de Pablo Arribas. Het bedrijf dat varkens verhandelt en transporteert is een grote naam in Spanje, met 85 jaar ervaring en de 3e generatie intussen aan het roer. We kennen Javier al zo'n twintig jaar. Altijd staan we voor elkaar klaar en altijd zoeken we samen naar oplossingen. Javier is in al die jaren echt deel geworden van de VAEX familie. Speciaal voor deze editie hadden we een gesprek met hem.*



## WIST JE DAT JAVIER ...

...de hele wereld over reist, maar altijd de 'Jamón Iberico' (Iberico ham) mist!

...drie favoriete hobby's heeft: vrachtwagens, vrachtwagens en vrachtwagens...

...in Aranda de Duero woont. Dat is een bekende Spaanse wijnstreek. Regelmatig geeft hij zijn chauffeurs een kratje Ribera del Duero mee voor het team van VAEX.

...een zootje heeft dat helemaal gek is van vrachtwagens, vooral van vrachtwagens met een grote ster in de grill.

...een man van zijn woord is. Ook al is de varkensmarkt moeilijk, hij doet wat hij afgesproken heeft.

### Weet jij nog hoe het contact met VAEX tot stand is gekomen?

"De varkenswereld is natuurlijk niet zo heel groot. We kennen elkaar allemaal wel. VAEX stond bij ons al langer aangeschreven als een benchmarkbedrijf. Een bedrijf dus dat mede de standaard zet in de sector. Op een gegeven moment is om die reden eens het contact gelegd. Ik ben een bezoek gaan brengen aan VAEX in Nederland. Dat klikte en pakte erg goed uit. Dat is het daarna eigenlijk altijd wel blijven doen. Dat komt denk ik omdat we dezelfde taal spreken. Er is vertrouwen in elkaar en respect voor elkaar."

### Wat maakt voor jou het werken in deze sector zo uitdagend?

"Dat zit hem in de combinatie van dieren en transport. Dat zijn twee onderwerpen die mij altijd hebben gefascineerd. Als ik mijn vrachtwagen heb geladen en kan gaan rijden, dat is en blijft een soort van geluksmomentje. Daarnaast houd ik ervan om te creëren, te groeien en te ondernemen. Dat zijn eigenschappen die perfect van pas komen in een dynamische wereld als deze."

### Heb je altijd in deze sector willen werken?

"Ik ben er in ieder geval in opgegroeid. Ik was pas vier jaar oud toen ik al met mijn vader mee mocht in zijn vrachtwagen om biggen te gaan kopen en verkopen. Later waren mijn ouders ervan overtuigd dat er een goede monteur

in mij school. Ik heb toen drie jaar Werktuigbouwkunde gestudeerd. Vond ik ook erg leuk om te doen, maar mijn hart lag toch wel echt bij de biggenhandel."

***"Er is vertrouwen in elkaar en respect voor elkaar...."***

### Hoe verwacht jij dat de markt zich de komende jaren zal ontwikkelen?

"Er zijn twee ontwikkelingen die ik zie en die ook wel verband houden met elkaar. De eerste is dat het door de regelgeving lastiger zal worden om dieren over lange afstanden te vervoeren. Er wordt steeds strenger gecontroleerd op temperaturen, dus het wordt steeds moeilijker om in de zomer biggen te transporteren van bijvoorbeeld Nederland naar Spanje. Ook de volksopinie speelt daarin een rol. Dierentransport wordt vaak in een slecht daglicht gezet in de media, terwijl wij als handelaren er alles aan doen om de handel en het transport perfect te laten verlopen.

De tweede ontwikkeling is dat er naar mijn idee in Spanje meer productie plaats zal gaan vinden. Nu halen we veel biggen uit Noordwest-Europa, maar ik verwacht dat we steeds meer biggen zelf gaan fokken in Spanje."



# ONTWIKKELINGEN IN DE AGRARISCHE SECTOR



*Er is veel te doen in de wereld. Er is veel onrust. Dat geldt ook in de agrarische sector, waar COVID-19 haar impact heeft en boeren in opstand komen tegen het overheidsbeleid. In dit artikel haken we kort in op de ontwikkelingen.*

Het is lastig om in een artikel voor een magazine actueel te zijn. De situatie verschilt van dag tot dag. Eerder dit jaar waren er massale boerenprotesten. Door COVID-19 zijn die protesten wat naar de achtergrond verschoven, maar op het moment van schrijven zijn die protesten weer opgelaaid, misschien nog wel feller dan eerst.

Als het één ding duidelijk maakt, dan is het dat de problemen nog lang niet opgelost zijn. Er is veel onduidelijkheid, onbegrip en onzekerheid in de agrarische sector. Die was er al. COVID-19 heeft die versterkt. Denk bijvoorbeeld aan slachterijen die tijdelijk zijn gesloten of hun capaciteit hebben moeten aanpassen.

#### **Ontwikkelingen in varkens**

De markt is ontzettend wispelturig. De ene dag leeft hij op, de andere dag zakt hij in. Feit is dat het prijsniveau, dat relatief lange tijd hoog lag, sterk naar beneden toe is bijgesteld. De markt heeft in korte tijd ook aardig wat voor de kiezen gekregen. Denk aan het sluiten van een van de grootste slachtlocaties in Europa. Dat geeft een enorme druk op de biggenmarkt. Ook de importbeperkingen vanuit China hebben de markt ontregeld. De doorkijk in de markt, die lange tijd een goed beeld gaf, is weg.

De druk liep zelfs zo hoog op dat we op sommige momenten gerust van een crisis konden spreken. Niemand wist waar hij aan toe was. De markt beweegt zich als een jojo: van boven naar beneden en weer terug.

Onze kracht als VAEX is om altijd met pieken en dalen in de markt mee te bewegen. Nu die bewegingen in zulke korte tijd zo extreem en onvoorspelbaar zijn, is het lastig om altijd de lijntjes te kunnen blijven verbinden. Er valt letterlijk slachtcapaciteit weg. Er zijn varkens die niet geslacht kunnen worden. Er is gewoon geen plaats.

Het is moeilijk om vooruit te kijken. In de samenleving wordt gesproken over het nieuwe normaal. Daar is het redelijk duidelijk wat we daar onder moeten verstaan. Maar in de varkensmarkt weten we nog niet wat het nieuwe normaal is. Door de dagelijkse verschuivingen is het moeilijk te zeggen wanneer we in rustiger vaarwater gaan komen en hoe de situatie er dan uit zal zien.

#### **Ontwikkelingen in fokvee**

In het fokvee is er een tendens om alles vooruit te schuiven. Veel boeren stonden op het punt om te gaan bouwen. Door de ontwikkelingen zijn die plannen vertraagd of is de bouw op sommige plekken stil komen te liggen. Daardoor zijn bestellingen van fokvee naar een later tijdstip verschoven.

Gelukkig is het aanbod over het algemeen niks te groot en is er geen druk dat dieren weg zouden moeten. Die druk is er op de varkensmarkt wel. In het rundvee is het 'gewoon' even rustig. Wel geeft de discussie over transport naar landen buiten de Europese Unie een extra belemmering om de handel vlot weer recht te trekken. Van alle kanten wordt er echter aan gewerkt om die belemmering op te heffen.



# ONLINE IN DE VEEHANDEL

*Op sites als Amazon, AliExpress en Bol kun je alles kopen. Nou ja, bijna alles. Want je koopt er nog geen vee. Maar waarom eigenlijk niet? Zou er geen ruimte zijn voor een partij die in vee hetzelfde doet als deze partijen: online vraag en aanbod bij elkaar brengen? Wij denken van wel.*

In de veehandel draait het om persoonlijk contact. Absoluut. Elkaar kennen. Dat is belangrijk. Maar tegelijkertijd wordt er in zo veel sectoren zo veel handel bedreven zonder dat koper en verkoper elkaar de hand schudden. Online. En ook dat heeft voordelen: want internet is transparant, snel en gemakkelijk.

En feit is: alles wat in de handel sneller, beter, efficiënter en goedkoper is, 'wint' op lange termijn. Daar kun je je voor verschuilen. Je kunt die ontwikkeling zo lang mogelijk proberen tegen te houden. Je kunt deze ook omarmen. Bij VAEX The Truck Traders bijvoorbeeld hebben we dat al gedaan. Trucks worden steeds gemakkelijker online in- en verkocht, zonder dat zij in real life zijn bekeken. Dat gebeurt zelfs via sociale media als Facebook.

Dat roept de vraag op: zullen ook varkens in de toekomst via Facebook worden verkocht?

In de veehandel zien we dat er nog niet veel gebruik wordt gemaakt van de online mogelijkheden. Dat heeft verschillende oorzaken. Je werkt bijvoorbeeld met levende dieren. Dat is nooit een standaard product. Elk dier is anders. Dat geldt ook voor de wet- en regelgeving: die verschilt per land of zelfs per regio. En dan werk je in deze sector ook nog eens met dagprijzen. Dus in- en verkopen via een platform als Amazon? Is dat haalbaar? Of is persoonlijk contact altijd nog vereist?

## Eerste pogingen vijf jaar geleden

Vijf jaar geleden al hebben wij als VAEX geprobeerd een online platform te creëren. Wij waren overtuigd van de voordelen. Want het was nog niet eens zo lang geleden dat je afhankelijk was van de telefoon. Dat maakte je gebonden aan tijd. Bovendien was het bereik veel minder groot: je belde je leveranciers en klanten één voor één. Met de mogelijkheden online kan je veel meer mensen in veel

kortere tijd bereiken, dag en nacht! En dus lanceerden we Jumentra: een online platform waar vraag en aanbod op het gebied van veetransport bij elkaar werd gebracht en gefaciliteerd.

Het platform kwam echter nooit helemaal van de grond. Sommige partijen waren nog wat huiverig en sceptisch om gegevens te delen. De handel werd ineens een stuk transparanter. Speelden we de concurrentie daar dan niet mee in de kaart? Die argwaan zorgde ervoor dat er heel voorzichtig weliswaar wat werd gedaan op het platform, maar dat de pogingen werden gestaakt als er niet meteen bij de eerste of tweede keer een match in het transport werd gevonden. Achteraf denken we dat het platform succesvoller zou zijn geworden als er een leidende partij achter had gezeten die meer garanties af had kunnen geven op een match.

## Nieuw initiatief: dagelijkse update mailings

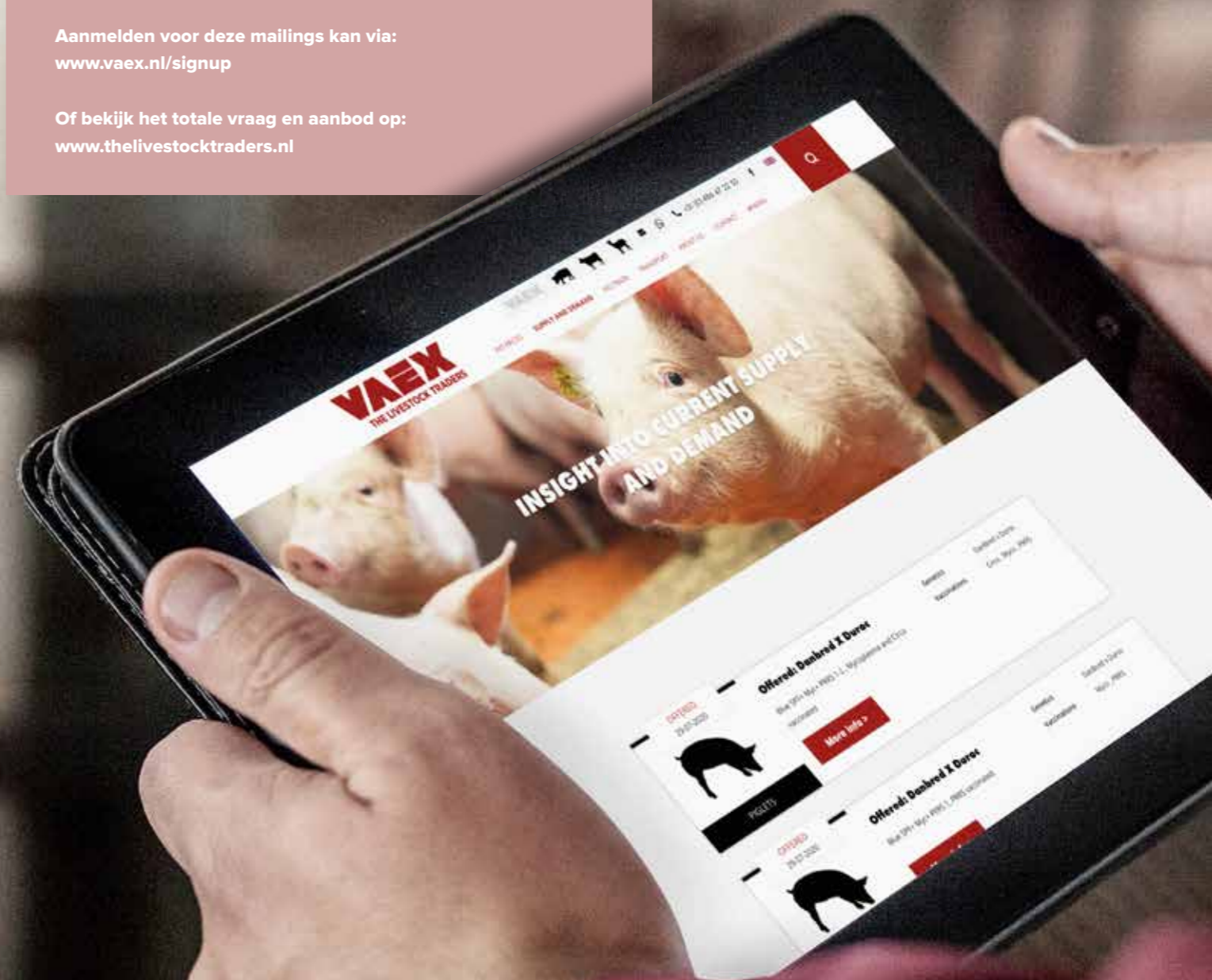
De afgelopen periode zijn we, mede door de beperkingen die COVID-19 ook ons oplegde, nog eens teruggegaan naar de kernvraag: hoe kunnen we de handel in vee efficiënter maken? Hoe kunnen we klanten en leveranciers bereiken zonder hen fysiek te bezoeken?

Het antwoord vonden we in het verbeteren van de updates in vraag en aanbod op de website. Dat deden we wekelijks. Intussen doen we dat dagelijks. Je kunt naar de website gaan, je kunt je ook gratis abonneren op de mailing, zodat je de updates dagelijks in je mailbox krijgt. Want onze kracht ligt in het handelen in verschillende landen en in het combineren van vraag en aanbod. En we deden er altijd al alles aan om matches tot stand te brengen. Maar dat kon nog beter. Nog meer. Nog efficiënter. Vonden wij. Met de dagelijkse updates hebben we daar een stap in gezet.

Waarom we geloven dat deze dagelijkse updates kans van slagen hebben? Omdat wij als VAEX hier nu als leidende partij achter zitten. Dat is de les die we uit Jumentra hebben getrokken. We zien ook dat klanten en leveranciers hun vertrouwen uitspreken. Dat sterkt ons in ons geloof dat er wel degelijk ook in vee perspectieven zitten om online vraag en aanbod bij elkaar te brengen. Dus over een paar jaar hebben we het waarschijnlijk over Amazon, AliExpress, Bol en ... VAEX ;-)

**Aanmelden voor deze mailings kan via:**  
[www.vaex.nl/signup](http://www.vaex.nl/signup)

**Of bekijk het totale vraag en aanbod op:**  
[www.thelivestocktraders.nl](http://www.thelivestocktraders.nl)





# SAMEN OP DE TRUCK NAAR SPANJE

*Als kind al droomde Nicole Heimans (30) ervan om met dieren te werken. In 2018 werden die dromen werkelijkheid, bij VAEX. Samen met haar man Dirk Strik heeft ze intussen al veel dieren mogen transporteren richting Spanje.*

*Nicole: "Als ik de klep open doe en zie dat de biggen tevreden bij elkaar liggen te snurken en slapen... Dat vind ik prachtig om te zien."*

#### **Hoe ben je op de truck terecht gekomen?**

"Mijn opa en oma woonden vlakbij een slachthuis in Nijmegen. Hier kwam ik voor het eerst in aanraking met veetransport. In 2006 heb ik Dirk leren kennen. Hij zat toen al op de vrachtwagen. Het had me altijd geweldig geleken om op de weg te zitten. Het avontuurlijke daarvan, dat trok me wel. Daarom ook ben ik een tijdje taxichauffeur geweest, maar dat was het toch net niet. Door Dirk zag ik hoe tof het was om vrachtwagenchauffeur te zijn. Ik heb altijd gedacht dat het er voor mij niet in zou zitten om dat te worden, omdat ik diabetes heb. Uiteindelijk, na veel onderzoek, heb ik toch goedkeuring gekregen van het ziekenhuis en het CBS. Ik voel een hypo op tijd aankomen en als ik vermoeid ben, ga ik niet mee op de vrachtwagen. Het gaat dus prima. Het enige is dat ik om de vijf jaar opnieuw gekeurd moet worden, maar zoals ik me nu voel moet dat geen problemen geven."

#### **Kijken ze wel eens raar op als ze een vrouw achter het stuur zien zitten?**

"Dat valt wel mee. Maar inderdaad: de chauffeurswereld

is nog altijd wel een mannenwereld. Toch voel ik me daar prima op mijn gemak. Dat komt ook wel omdat ik niet het meisje ben dat met haar gelakte nagels toe staat te kijken. Ik steek zelf ook mee de handen uit de mouwen. En verder zijn mannen over het algemeen wat directer dan vrouwen. Ze zeggen gewoon waar het op staat. Ik houd daar wel van. Alhoewel, ik merk wel dat de mensen waarmee ik in aanraking kom tijdens het werken meestal vriendelijker naar mij zijn dan naar Dirk haha!"

#### **Je zit samen met je man Dirk Strik op de vrachtwagen. Hoe is dat?**

"Dat vragen meer mensen me: hoe is het om 24/7 bij elkaar te zijn. Heel eerlijk: ik vind het geweldig! Soms verheug ik me er op om een avond alleen thuis te zijn. Maar als het dan eenmaal zo ver is, denk ik: wat saai! We kunnen werk en privé ook prima van elkaar scheiden. Dat scheelt ook wel. Als we bij een boer zijn, zijn we niet man en vrouw, maar zijn we twee chauffeurs, ieder met eigen taken. Dat loopt vanzelf. We rijden om beurten. Dirk zit al bijna twintig jaar op

de vrachtwagen, is heel precies in zijn werk en doet meestal de moeilijkere stukken. Ik kan daar alleen maar van leren. Voor Dirk is dit bovendien geen werk, maar hobby. Dat je met zijn tweeën fulltime tijd mag besteden aan je hobby ... Hoe gaaf is dat!"

#### **Hoe zie jij de komende jaren voor je?**

"Ik geniet van het werk. Als ik de klep open doe en zie dat de varkens tevreden bij elkaar liggen te snurken en slapen, dat vind ik prachtig om te zien. Tegelijkertijd zie ik de wereld harder worden. Wij proberen zo goed mogelijk voor de dieren te zorgen. Maar het zijn de slechte voorbeelden, die je in elke sector wel hebt, die het nieuws halen en daar breed worden uitgemeten. Wij worden daar op afgerekend. Dat is niet eerlijk. Ik zie dat de biggen het goed hebben."

#### **DRIE KORTE VRAGEN AAN NICOLE:**

##### **Wat is je favoriete merk truck?**

Ik weet dat Dirk mij hierom vervloekt, maar dat is Volvo. Mijn eerste liefde. Die roest niet!

##### **Wat doe je het liefste in je vrije tijd?**

Vrije tijd is schaars, maar als ik vrij ben, probeer ik die door te brengen met familie en vriendinnen. En dan een lekker wijntje erbij.

##### **Wat vind je het mooiste aan VAEX?**

De saamhorigheid. Ik ken het bedrijf als sinds ik iets met Dirk kreeg. Het is mooi om te zien dat mensen van kantoor steeds closer zijn geworden met de chauffeurs. We zijn echt een team. Dat is bijzonder!



*Interview: Dmitry Gongadze (52)*

# GEEN ZEEMAN, MAAR KOEIEN- HANDELAAR

*Als kind wilde Dmitry Gongadze (52) zeeman worden. Hij hield van de verhalen over piraten. Avonturen beleven op zee, het vrije leven, dat leek hem wel wat. Er was één probleem: in Moskou hebben ze geen zee. Hij zette zijn kinderdroom opzij en ging rechten studeren. Intussen vertegenwoordigt hij VAEX sinds 2013 in Rusland.*



## WIST JE DAT DMITRY...

...dol is op Striploin steak.

...in zijn vrije tijd het liefste Russisch biljart speelt. Dat lijkt op snooker, maar speel je op een grotere tafel en met grotere ballen.

...Amsterdam fantastisch vindt.

...een dochter heeft die de Social Media kanalen van VAEX RU bijhoudt.

### Hoe ben je bij VAEX terecht gekomen?

"Ik werkte voor een leverancier van apparatuur voor melkveebedrijven toen een van mijn klanten goede melkvee uit Nederland wilde hebben. Ze vroegen of ik hen daarbij wilde helpen. Dat zal in 2008 of 2009 zijn geweest. Ik ben de markt gaan bestuderen en heb met verschillende bedrijven contact opgenomen wat zij hierin konden betekenen. Uiteindelijk viel de keuze op VAEX. Die eerste levering verliep perfect. Mijn klant was supertevreden. Ik ook. Er was een nieuwe wereld voor mij opengegaan, die mij buitengewoon fascineerde. In 2013 is het tot een definitieve samenwerking met VAEX gekomen."

### Wat maakt je werk zo leuk?

"Dat moment dat de dieren aankomen op de boerderij van een klant. Dat is fantastisch. Dat je de vrachtwagen lost, dat de dieren er gezond uitkomen en de lege stal weer tot leven komt. Dat is een bijna magisch mooi moment. Het is de geboorte van nieuw leven. Dat maakt mijn werk zo leuk. Daarnaast werk ik in een goed team, met mensen die hard werken, altijd denken in oplossingen en bovenal ook gewoon fijne collega's zijn."

### Hoe denk je dat de koeienmarkt zich de komende jaren zal ontwikkelen?

"Dat is van veel factoren afhankelijk en lastig te voorspellen. Ik zie de markt nog wel groeien. En dan vooral in landen waar we nu nog niet of nog weinig actief zijn. Zo proberen

we nu voet aan de grond te krijgen in Oezbekistan, dat zich als 'koeienland' aan het ontwikkelen is. Dan liggen er dus ook kansen voor ons. Als er voldoende aanbod aan koeien zal blijven, denk ik dat we de komende vijf jaar op zijn minst nog meer dan voldoende werk zullen hebben."

### Hoe zie jij Nederland?

"Ik kende Nederland vroeger vooral van de Hollandse Meesters. Dus: Rembrandt, Hals, Van Gogh. Dat was Nederland voor mij: kunst. Toen ik het land later bezocht, heb ik het beter leren kennen. Ik was echt onder de indruk van de kennis van techniek, de ijver en vastberadenheid. Dat je met zulke complexe mechanismen als ophaalbruggen en dammen zo veel land op zee hebt kunnen veroveren. Dat vond ik serieus verbazingwekkend. Misschien was dat toch ook de zeeman die er nog in me school ..."

**Dmitry:**  
***"Als een lege stal  
weer tot leven komt.  
Dat is een magisch  
mooi moment."***



# LOGISTIEK: VEEL DISCUSSIE EN VEEL UITDAGINGEN

*Momenteel zijn er binnen de maatschappij en de politiek veel discussies gaande over dierenwelzijn. Er wordt onder andere erg kritisch naar het transport gekeken. Er mag op dit moment zelfs geen transport naar landen buiten de Europese Unie plaatsvinden. Het zorgt voor flinke uitdagingen in de logistiek en handel.*

Tot nader order is het verboden om vee te exporteren naar landen buiten de Europese Unie. Nadat eerder Duitsland dit al had besloten, heeft minister Schouten van Landbouw, Natuur en Voedselkwaliteit dit voorbeeld voor Nederland gevolgd. Aanleiding is dat er twijfels bestaan in de politiek of dieren onderweg wel voldoende kunnen rusten en eten. Als je dieper in de discussie duikt, blijkt dat het vooral twijfels zijn of ruststallen buiten de Europese Unie wel voldoen aan de wetten zoals die binnen de Unie gelden. Vaak doen ze dat overigens wel. Maar het 'probleem' is dat die erkenning er gewoon niet is. Zij geldt voor de ruststallen binnen de Europese Unie, niet daarbuiten. Het zijn simpelweg erkenningen die alleen uitgevoerd worden binnen de Europese Unie.

Als we even naar onszelf als VAEX kijken: wij zetten het welzijn van de dieren altijd voorop. We zorgen bijvoorbeeld dat er genoeg hooi en voer is onderweg. We zijn trots op de topkwaliteit vee die wij in West-Europa hebben. We zien het als onze verantwoordelijkheid om die kwaliteit te waarborgen, ook als vee naar landen buiten de Europese Unie gaat. Vraag is alleen: we kunnen dat wel zeggen, maar hoe bewijzen we dit als sector naar de overheid toe? Gelukkig hoeven we dat bewijs niet alleen te leveren. Brancheorganisatie Vee & Logistiek heeft de markt bij elkaar gebracht om hierin gezamenlijk op te trekken. Samen zijn we nu bijvoorbeeld aan het bekijken hoe we de ruststallen buiten de Europese Unie door diezelfde Europese Unie erkend kunnen krijgen.

Momenteel is er al een checklist voor ruststallen gemaakt met een soort van programma van eisen. Deze ligt bij de veterinaire dienst in Rusland. Zodra deze ondertekend zijn, gaan deze als bewijslast naar de Nederlandse overheid. Op deze manier proberen we aan te tonen dat we allemaal hetzelfde belang dienen, ook buiten de Europese Unie. Namelijk: het welzijn van de dieren onderweg. De hoop is dat daarmee de beperkingen op export van fokvee zo snel mogelijk worden opgeheven.

## Transport bij hoge temperaturen

Erg actueel ook is de maatschappelijke en politieke discussie over transport bij hoge temperaturen. Brancheorganisatie Vee & Logistiek heeft intussen al een hitteprotocol opgesteld. Deze moet het welzijn van dieren bij transport bij extreme temperaturen waarborgen. Zeker binnen Nederland zien we uiterst positieve reacties op dit protocol, waar ook veterinaire diensten en sectorpartijen zich achter scharen.

Ons standpunt is dat hoge temperaturen geen belemmering zouden hoeven te zijn om dieren te transporteren. Zolang je inderdaad maar gepaste maatregelen neemt, zoals het verlagen van de beladingsgraad, het aansturen op laden en lossen op koele momenten van de dag, het zorgen voor voldoende ventilatie en het zorgen dat de ventilatiesystemen daadwerkelijk goed functioneren.

Het lastige is dat het lijkt alsof discussies in sommige hoeken van de politiek meer op emoties worden gevoerd dan op ratio. Dat gebeurt naar ons idee uit onwetendheid – men heeft zich niet altijd in de sector verdiept – of uit principiële overwegingen. Frustrerend, want het komt steeds vaker voor dat transporten worden verplaatst, geweigerd of in onwerkbare situaties worden gegoten. Niet op zuiver feitelijke gronden dus, maar eerder op 'gevoel'. Transportbedrijven krijgen steeds vaker te maken met onwerkbare procedures of reisplanningen.

Dat zet ons voor stevige uitdagingen. Want tegelijkertijd hebben we er mee te maken dat bepaalde diergroepen dagelijks geladen moeten worden. Anders komen de stallen te vol te zitten. Die spagaat waarin we als sector worden gebracht, zorgt dat het steeds lastiger wordt om transport vlekkeloos te laten verlopen. En dat is juist het tegenovergestelde van wat iedereen wil!

Als VAEX zijn we continu bezig te kijken hoe we aan de voorwaarden kunnen blijven voldoen. We mengen ons bijvoorbeeld actief in discussies. Daarnaast nemen we ook zelf het heft in handen. Zo zijn we een dwars geventileerde veewagen met koelmotor aan het ontwerpen. Dit moet ervoor zorgen dat de dieren altijd binnen de vereiste temperatuur grenzen vervoerd kunnen worden.

## Charters

Een half jaar geleden zijn we gestart met het werken met vaste charters, die rondrijden met opleggers in onze huisstijl. Wij kunnen ons dan volledig focussen op waar wij goed in zijn: het nationaal en internationaal vermarkten van varkens en vee. Terwijl de kwaliteit en de continuïteit in het transport dan gewaarborgd is. Tot nu toe lijkt dit een goede keuze te zijn geweest. Een eerste evaluatie leert dat wij, maar ook leveranciers en klanten, tevreden zijn met hoe het nu gaat.





## GEITENSEMINARS

Sinds kort geven we geitenseminars. Dat doen we samen met Vitalvé, dat al langer een bekende naam is in de geitenhouderij. Vitalvé dat sterk is in het begeleiden van geitenhouders, wij als VAEX met onze ervaring in de handel en het transport. Samen zijn we gaan kijken hoe we extra service kunnen bieden aan geitenhouders uit Rusland en uit de oud-Sovjetlanden.

Daar is een seminar uitgerold. Een soort van cursus dus. Wat is het juiste voedsel voor een geit, hoe herken je ziektes, welke apparatuur gebruik je om te melken, hoe richt je de stal in, welk ras past het beste bij mij, enz.? Het zijn allemaal vragen die aan bod komen, aangepast aan het bedrijf waar we de seminar geven. Dit kan zijn voor startende bedrijven, maar ook voor bedrijven die de kwaliteit van de geiten willen verbeteren of die kampen met problemen.

Intussen heeft het eerste seminar plaatsgevonden voor een partij uit Kazachstan. Dat was begin dit jaar. Bedoeling was om deze om de zes weken te herhalen voor belangstellenden. Dat pikken we nu weer op. Voor meer informatie: bel of mail ons!

## VAEX The Meat Traders

Het is waarschijnlijk al bekend dat VAEX ook in karkassen handelt. Dat is zich voorzichtig aan het uitbreiden naar Oost-Europese landen. Om die verkenning wat kracht bij te zetten, hebben we VAEX The Meat Traders, zoals we deze tak hebben genoemd, een eigen logo gegeven, met kleuren die afwijken van die van ons. Ook VAEX dus, maar toch weer net iets anders.



## DIT IS VAEX

### VAEX The Livestock Traders

- Reek, Nederland
- Arad, Roemenië
- Handel in:
  - Biggen
  - Varkens
  - Zeugen
  - Fokrunderen
  - Geiten
  - Karkassen en vlees
- + Eigen transportafdeling  
AXIS EUROLINK
- + Eigen ruststal in Hongarije

[www.thelivestocktraders.nl](http://www.thelivestocktraders.nl)

### VAEX The Truck Traders

- Ravenstein, Nederland
- Handel in nieuwe en gebruikte trucks en veetransportmiddelen
- + Eigen werkplaats

[www.thetrucktraders.nl](http://www.thetrucktraders.nl)

### BUFFL

- Reek, Nederland
- Inbouw van truck interieurs

[www.buffl.nl](http://www.buffl.nl)

### VAEX THE LIVESTOCK TRADERS

Heijtmorgen 19  
5375 AL Reek  
Nederland  
E: [info@vaex.nl](mailto:info@vaex.nl)  
T: 0031-486472250

©2020 VAEX The Livestock Traders -  
voor meer informatie [info@vaex.nl](mailto:info@vaex.nl)  
VAEX MAGAZINE, NR.2 - 09/2020



## Werken aan het team

We leggen de lat hoog. Zijn kritisch op onszelf en kijken voortdurend naar hoe we onszelf kunnen verbeteren in onze dienstverlening. Zo staat er bijvoorbeeld een klantonderzoek uit: hoe ervaren onze klanten het contact met ons? Waar kunnen we ons verbeteren? Intern zijn er bovendien wat bewegingen gaande. Zo wordt al het transport vanuit Axis Eurolink voortaan vanuit Nederland geregeld, zodat de mensen op ons kantoor in Roemenië zich kunnen concentreren op de handel. Het is mooi om te zien dat die aanpassingen hun vruchten afwerpen. Het coronavirus maakte het de afgelopen maanden ook ons lastig, maar het team was hecht, betrokken en vol enthousiasme en ideeën. Er staat een goed team. Daar zijn we trots op. En dat mogen we best ook wel eens zeggen, toch ;-)





# SMOKEY PORK RIBS

*Chutney van mango & rode peper • gegrilde maïskolf • gepofte zoete aardappel met kruiden crème fraîche • gefrituurde uienringen*

**VAEX in combinatie met horeca. Klinkt dat onlogisch? Vinden wij van niet! VAEX en restaurant de Linde in Reek hebben elkaar helemaal gevonden. Een goede combinatie, omdat we allebei gaan voor nét dat beetje extra kwaliteit en service.**

## **Ingrediënten (voor 2 personen):**

- 400 gram pork ribs
- 1 mango
- 1 witte ui
- 2 grote rode uien
- 1 teentje knoflook
- 1 rode peper
- 2 cm verse gember
- 1 kruidnagel
- 150 gram suiker
- Mespuntje cayennepeper
- Bieslook
- 1 eetlepel citroensap
- 2 maïskolven
- Geroosterde paprikakruiden
- 2 zoete aardappels
- 200 ml crème fraîche
- 100 gram bloem
- 1 ei
- 150 ml melk
- 3 eetlepels olijfolie
- Roomboter

## **Mango chutney**

Schil de mango en snijd het vruchtvlees in blokjes. Pel en snipper de witte ui. Pel en snijd de knoflook fijn. Verhit olie in een pan en fruit de mango, knoflook en de ui. Snijd de rode peper in dunne ringen. Schil de gember en snijd de gember fijn. Voeg de peper en gember toe aan de mango en laat circa 30 minuten op laag vuur koken. Voeg de kruidnagel en suiker toe en laat dit 10 minuten mee koken. Breng de chutney op smaak met cayennepeper en citroensap en laat nog circa 10 minuten inkoken tot jamdikte. Laat de chutney afkoelen.

## **Pork ribs**

Verwarm de oven voor op 180 graden. Kruid de ribs met geroosterd paprikapoeder. Plaats de ribs in de oven. Laat het 1 tot 1,5 uur in de oven braden totdat de interne temperatuur van het vlees 55 graden is. Laat het 10 minuten rusten. Snij de ribs tussen de botjes.

## **Gegrilde maïskolf**

Besmeer de maïskolf met wat boter en leg hem op de barbecue of gril. Draai de maïskolf gedurende 15 minuutjes steeds een beetje rond zodat hij gelijkmatig kan grillen. Strooi er zout overheen voor een hartige hap, of honing of suiker voor een zoete maïskolf.

## **Gefrituurde uienringen**

Pel de rode uien en snijd ze in plakken. Trek de plakken uit elkaar in afzonderlijke ringen. Mix voor het beslag de bloem en een snufje zout in een schaal. Maak in het midden van het beslag een kuiltje en voeg de eidooier, melk en olie toe. Klop het krachtig tot een glad beslag zonder klontjes. Klop het overgebleven eiwit stijf en spatel het er voorzichtig doorheen. Doop de uienringen in het beslag. Frituur 5 tot 6 minuten.

## **Gepofte zoete aardappel**

Verwarm de oven voor op 200 graden. Snijd de zoete aardappels in de lengte doormidden. Besprenkel beide helften met een beetje olie en een snufje zout en peper. Wikkel beide helften zoete aardappel in een stuk aluminiumfolie of bakpapier. Bak ze ongeveer 45 minuten in de oven totdat de zoete aardappels lekker zacht zijn. Meng in een bakje wat crème fraîche met verse fijngehakte bieslook en een uitgeperste teen knoflook. Schep een lepel van de crème fraîche op een halve zoete aardappel en smullen maar.

*Eet smakelijk!*